



Come reperire risorse economiche per sviluppare le OdV

Docente:	Dott.ssa Elisa Guya Raco
Durata:	4 incontri per un totale di 14 ore
Date:	venerdì 16/09/2011 (17.00 - 19.00) sabato 17/09/2011 (9.00 - 13.00) sabato 24/09/2011 (9.00 - 13.00) sabato 15/10/2011 (9.00 - 13.00)
Sede:	Centro Convegni Padiglione Ospedaliero "Boldrini" - Via Boldrini, 1 - Thiene (Vi)

Obiettivi formativi:

Per le organizzazioni non profit, cercare e ottenere i fondi necessari per operare con mezzi adeguati significa poter realizzare compiutamente i propri obiettivi e adempiere alla propria "mission". Una buona campagna di raccolta fondi va anzitutto pensata, pianificata ed infine attuata, secondo una progressione logica precisa e attraverso strumenti specifici. Tutto questo implica visione, progettualità, capacità di relazione e, soprattutto, formazione.

L'offerta formativa mira ad individuare quale significato può assumere una raccolta fondi coerente con la "mission" della propria organizzazione, favorendo la comprensione delle scelte strategiche e operative che una organizzazione deve compiere per adottare in modo efficace le tecniche di fund raising.

Contenuti specifici:

- Il fund raising questo sconosciuto, introduzione ai suoi principi
- Strategie di sostenibilità: mercati e strumenti del fund raising
- Analisi delle proprie necessità: cerchiamo donatori di tempo o di risorse economiche
- Cenni di people raising
- Pianificare il fund raising nella propria organizzazione: il ciclo del fund raising
- La comunicazione a sostegno delle attività di fund raising e del people raising: scrivere una lettera, comunicare il nostro progetto ai donatori, comunicare il nostro valore

Destinatari:

Presidenti, responsabili e dirigenti delle associazioni di volontariato.